

Sumo Logic (SUMO)

Оценка капитала | DCF

США | ПО

Потенциал роста: **30%**Целевая цена: **\$27,2**Диапазон размещения: **\$17-\$21**

оценка перед IPO

IPO SUMO: непрерывный анализ данных

sumo logic

Выручка, 2Q2021 (млн USD)	97
EBIT, 2Q2021 (млн USD)	-35
Прибыль, 2Q2021 (млн USD)	36
Чистый долг, 2Q2021 (млн USD)	0

P/E, 2020 (x)	—
P/S, 2020 (x)	—
EV/S, 2020 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	-36

Капитализация IPO (млрд USD)	1,875
Акции после IPO (млн шт)	98,7
Акции к размещению (млн шт)	14,8
Объем IPO (млн USD)	281,2
Минимальная цена IPO (USD)	17
Максимальная цена IPO (USD)	21
Целевая цена (USD)	27,2
Дата IPO	15 сентября

Динамика акций | биржа/тикер SUMO/NASDAQ

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

15 сентября состоится IPO компании Sumo Logic. Sumo Logic является разработчиком облачной платформы непрерывного анализа данных, позволяя компаниям автоматизировать сбор, прием и анализ данных приложений, инфраструктуры для быстрого получения информации. Андеррайтерами размещения выступают Morgan Stanley, JPMorgan, RBC Capital Markets и Jefferies.

Об истории привлечения и акционерах. Компания за свою историю привлекла \$340 млн, по данным crunchbase, также сделала 2 приобретения (последнее приобретение было в ноябре 2019 года). Акционеры компании - Greylock с долей в 22,6% (19,2% - доля после IPO), Accel с долей в 6,8% (5,8% - доля после IPO), Sapphire Ventures Fund II с долей в 9,9% (9% - доля после IPO), Institutional Venture Partners с долей в 5,6% (4,7% - доля после IPO) и DFJ с долей в 5,1% (4,3% - доля после IPO).

Решение Sumo Logic. Решение компании представляет собой запатентованную технологию машинного обучения, которая помогает выявлять или прогнозировать различные аномалии в режиме реального времени, также отделять различные важные сигналы от «шума» и предоставляет пользователям возможность получать непрерывную информацию. Платформа Sumo Logic предоставляет решения в четырех основных областях: Operational Intelligence (мониторинг и оптимизация приложений), Security Intelligence (обнаружение потенциальных угроз безопасности в режиме реального времени), Business Intelligence (платформа извлекает ценные данные бизнеса для прогнозирования и анализа поведения клиентов) и Global Intelligence (сбор информации о технологиях своих пользователей для дальнейшего анализа организациями своей производительности по сравнению с другими пользователями).

Клиентская база. По состоянию на 31 июля 2020 года клиентская база составляла около 2100 организаций и 125 тысяч пользователей в платформе Sumo Logic. Количество клиентов с контрактом свыше 100 тысяч выросло со 187 клиентов в январе 2018 года до 330 клиентов на июль 2020 года. Число клиентов с контрактом свыше 1 млн увеличилось с 7 клиентов на январь 2020 года до 29 на июль 2020 года.

Потенциальный рынок. Sumo Logic оценивает свой потенциальный рынок в 55,1 млрд исходя из данных IDC. Среди конкурентов компании числятся Splunk, Elastic, Amazon Web Services, Microsoft Azure, Google Cloud Platform.

Апсайд в 30% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$2,747 млрд при целевой цене в \$27,2 на 1 простую акцию с потенциалом роста 30%.

Sumo Logic: финансовые показатели

Отчет о прибыли, млн USD	2019	2020	6M21	Балансовый отчет, млн USD	2019	2020	6M21
Выручка	104	155	97	Наличность	66	102	98
Себестоимость	29	44	29	Дебиторская задолженность	17	27	29
Валовая выручка	75	111	68	Предоплачиваемые затраты	5	6	3
R&D	36	52	33	Отложенные комиссии	7	9	10
S&M	72	107	54	Прочие активы	1	2	1
G&A	14	37	17	Текущие активы	96	145	142
Обесценение ПО	0	7	0	ОС	3	3	4
ЕБИТ	-48	-93	-35	Гудвилл	1	51	51
Процентные и прочие доходы	1	2	0	НМА	1	17	14
Процентные расходы	-0	-0	-0	Отложенные комиссии	12	17	19
Доналоговая прибыль	-47	-91	-35	Прочие активы	0	4	5
Налог	1	1	0	Активы	114	238	233
Чистая прибыль	-48	-92	-36	Кредиторская задолженность	4	6	5
				Доходы будущих периодов	61	86	81
				Прочие обязательства	11	20	21
				Текущие обязательства	75	112	107
				Долг	0	0	24
				Доходы будущих периодов	6	3	1
				Конвертируемые акции	0	0	0
				Прочие обязательства	1	3	4
				Всего обязательств	82	118	138
				Конвертируемые акции	234	340	340
				Капитал	-202	-221	-244
				Обязательства и собственный капитал	114	238	233
				Позлементный анализ ROIC	2019	2020	6M21
				Маржа NOPLAT, %	-	-	-
				ICFO, x	-	-	-
				ACFO, x	-	-	-
				ROIC, %	-	-	-
				Себестоимость/выручка, %	-	-	-
				Операционные издержки/выручка, %	-	-	-
				WCFO, x	-	-	-
				FATO, x	-	-	-
				Ликвидность и структура капитала	2019	2020	6M21
				ЕБИТ/процентные платежи, x	-	-	-
				Текущая ликвидность, x	1,28	1,29	1,32
				Долг/общая капитализация, %	-	-	-
				Долг/активы, %	0%	0%	17%
				Долг/собственные средства, x	0,0	0,0	0,2
				Долг/ЛС, %	-	-	-
				Собственные средства/активы, %	58%	43%	42%
				Активы/собственный капитал, x	-	-	-
				Мультипликаторы	2019	2020	6M21
				P/B, x	-	-	-
				P/E, x	-	-	-
				P/S, x	-	-	-
				EV/ЕБИТDA, x	-	-	-
				EV/S, x	-	-	-
Рост и маржа (%)	2019	2020	6M21				
Темпы роста выручки	53%	50%	38%				
Темпы роста ЕБИТDA	-	-	-				
Темпы роста ЕБИТ	-	-	-				
Темпы роста NOPLAT	-	-	-				
Темпы роста инвестированного капитала	-	-	-				
Валовая маржа	72%	71%	70%				
ЕБИТDA маржа	-	-	-				
ЕБИТ маржа	-46%	-60%	-36%				
NOPLAT маржа	-	-	-				
Маржа чистой прибыли	-46%	-59%	-37%				
Cash Flow, млн USD	2019	2020	6M21				
CFO	(22)	(49)	-28				
D&A	2	4	4				
CFI	(2)	(23)	(1)				
CapEx	(2)	(8)	(4)				
CFF	2	108	26				
Денежный поток	(22)	36	(4)				
Наличность на начало года	88	66	102				
Наличность на конец года	66	102	98				
Справочные данные	2019	2020	6M21				
Акции в обращении, млн штук	-	-	-				
Балансовая стоимость акции, USD	-	-	-				
Рыночная стоимость акции, USD	-	-	-				
Рыночная капитализация, USD	-	-	-				
EV, USD	-	-	-				
Капитальные инвестиции, USD	2	8	4				
Рабочий капитал, USD	-	-	-				
Реинвестиции, USD	-	-	-				
BV, USD	-	-	-				
Инвестированный капитал	-	-	-				
EPS, USD на акцию	-	-	-				

Sumo Logic: ключевые факты

О компании Sumo Logic. Sumo Logic является разработчиком облачной платформы непрерывного анализа данных, позволяя компаниям автоматизировать сбор, прием и анализ данных приложений, инфраструктуры для быстрого получения информации.

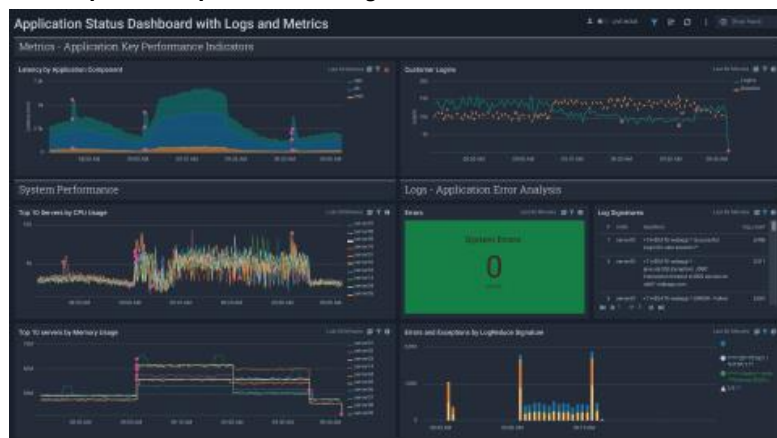
Компания за свою историю привлекла \$340 млн, по данным crunchbase, также сделала 2 приобретения (последнее приобретение было в ноябре 2019 года). Акционеры компании - Greylock с долей в 22,6% (19,2% - доля после IPO), Accel с долей в 6,8% (5,8% - доля после IPO), Sapphire Ventures Fund II с долей в 9,9% (9% - доля после IPO), Institutional Venture Partners с долей в 5,6% (4,7% - доля после IPO) и DFJ с долей в 5,1% (4,3% - доля после IPO).

Решение Sumo Logic. Решение компании представляет собой запатентованную технологию машинного обучения, которая помогает выявлять или прогнозировать различные аномалии в режиме реального времени, также отделять различные важные сигналы от «шума» и предоставляет пользователям возможность получать непрерывную информацию.

Платформа Sumo Logic предоставляет решения в четырех основных областях.

- **Operational Intelligence:** данное решение помогает клиентам проводить мониторинг своих приложений, устранять неполадки, оптимизировать приложения и инфраструктуру. Платформа предоставляет возможность быстрого понимания причин низкой производительности, возможных ошибок конфигураций и других неполадок.

Иллюстрация 1. Operational Intelligence



Источник: на основе данных компании

- **Security Intelligence:** данное решение помогает обнаруживать возможные угрозы в реальном времени.

Иллюстрация 4. Global Intelligence



Источник: на основе данных компании

Клиентская база. По состоянию на 31 июля 2020 года клиентская база составляла около 2100 организаций и 125 тысяч пользователей в платформе Sumo Logic.

Количество клиентов с контрактом свыше 100 тысяч выросло со 187 клиентов в январе 2018 года до 330 клиентов на июль 2020 года. Число клиентов с контрактом свыше 1 млн выросло с 7 клиентов на январь 2020 года до 29 на июль 2020 года.

Иллюстрация 5. Клиенты Sumo Logic

Finance	Business Services	Industrial, Manufacturing, and Transportation	Application Software	Infrastructure Software
Cardlytics Coincheck LendingTree Razorpay RBC	eSentire Pitney Bowes ThoughtWorks	Alaska Airlines Ibibo Group JetBlue Land O' Lakes ScottsMiracle-Gro	Freshworks Procure Qualtrics Salesforce.com Veeva Systems Xero	Barracuda Networks JFrog PagerDuty Twilio
Commerce and Retail	Government, Healthcare, and Education	Internet and Communications	Media and Entertainment	
ALDO Group Petco Rakuten Rewards Swiggy Ulla Beauty	23andMe Brown University City of San Diego Collective Health One Medical	Genesys Hudl Moovweb RingCentral Zoosk	Major League Baseball Netflix Pokémon USA SEGA Europe Ticketmaster	

Источник: на основе данных компании

Потенциальный рынок и конкуренция. Sumo Logic оценивает свой потенциальный рынок в 55,1 млрд исходя из данных IDC.

Среди конкурентов компании числятся Splunk, Elastic, Amazon Web Services, Microsoft Azure, Google Cloud Platform.

Оценка Sumo Logic: потенциал роста компании составляет свыше 30% с учетом консервативного прогноза

1. Замедление темпов роста выручки с 50% в 2020 ФГ до 8% к 2030 прогнозному году.

Для построения модели мы использовали данные по количеству клиентов компании и данные по количеству крупных клиентов.

Выручка от клиентов с контрактом свыше \$100k. В 2020 ФГ темпы прироста крупных клиентов составили 38% (323 клиента) против 25% (234 клиента) годом ранее. Мы ожидаем, что в 2021 прогнозном году темпы роста могут составить до 32% с дальнейшим замедлением до 7% к 2030 прогнозному году. Таким образом, количество клиентов с контрактом свыше \$100k вырастет с 323 в 2020 ФГ до 1559 к 2030 году. Выручка от крупных клиентов с контрактом свыше \$100k вырастет с \$32,3 млн в 2020 ФГ до \$156 млн к 2030 году.

Выручка от клиентов с контрактом свыше \$1 млн. В 2020 ФГ темпы прироста крупных клиентов составили 47% (25 клиентов) против 143% (17 клиентов) годом ранее. Мы ожидаем, что в 2021 прогнозном году темпы роста могут составить до 38% с дальнейшим замедлением до 9% к 2030 прогнозному году. Таким образом, количество клиентов с контрактом свыше \$1 млн вырастет с 25 в 2020 ФГ до 152 к 2030 году. Выручка от крупных клиентов с контрактом свыше \$1 млн вырастет с \$25 млн в 2020 ФГ до \$152 млн к 2030 году.

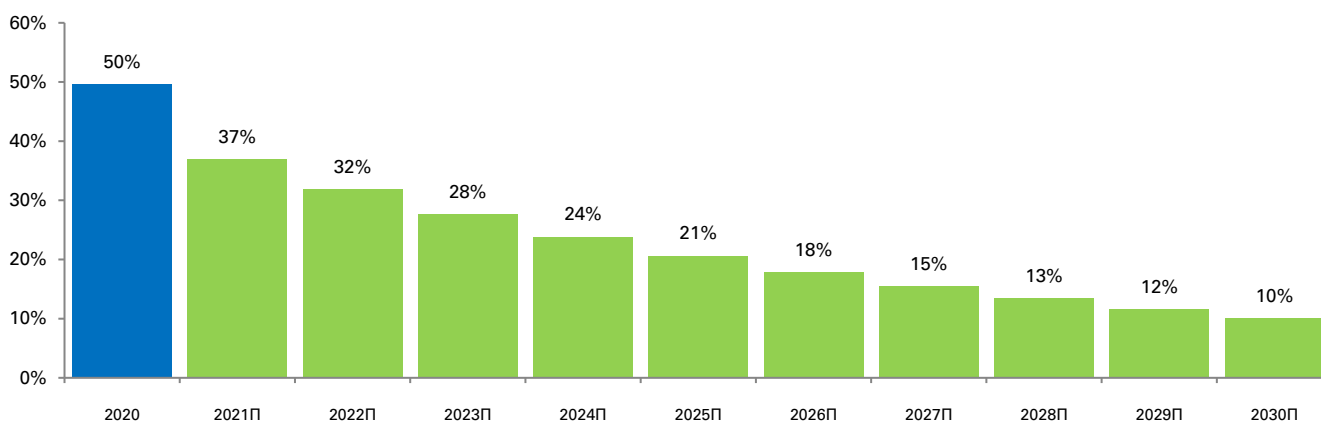
Всего выручки от обычных клиентов. В 2020 ФГ темпы роста выручки от обычных клиентов составили 55% против 50% роста в 2019 ФГ. Мы ожидаем, что в 2021 прогнозном году темпы роста составят 38% с дальнейшим замедлением до 11% к 2030 году. Таким образом, выручка от обычных клиентов вырастет с \$98 млн в 2020 ФГ до \$701 млн к 2030 году.

С учетом всех вводных данных мы заложили замедление темпов роста с 50% в 2020 ФГ до 37% к 2021 прогнозному году с дальнейшим снижением до 10% к 2030 прогнозному году, общая выручка компании вырастет со \$155 млн до \$1,010 млрд.

Модель выручки из целевого рынка	2018	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П
Всего клиентов	1626	1900	2137	2324	2486	2625	2742	2840	2922	2988	3043	3088	3124
Темпы роста, %		17%	12%	9%	7%	6%	4%	4%	3%	2%	2%	1%	1%
Всего крупных клиентов с контрактом свыше 100k	187	234	323	427	545	672	806	942	1077	1208	1333	1450	1559
Темпы роста, %		25%	38%	32%	27%	23%	20%	17%	14%	12%	10%	9%	7%
Выручка от клиентов с контрактом свыше 100k, млн USD	18,7	23,4	32,3	43	54	67	81	94	108	121	133	145	156
Темпы роста, %		25%	38%	32%	27%	23%	20%	17%	14%	12%	10%	9%	7%
Всего крупных клиентов с контрактом свыше \$1 млн	7	17	25	34	45	58	71	85	99	113	127	140	152
Темпы роста, %		143%	47%	38%	32%	27%	23%	20%	17%	14%	12%	10%	9%
Выручка от клиентов с контрактом свыше 1 млн, млн USD	7	17	25	34	45	58	71	85	99	113	127	140	152
Темпы роста, %		143%	47%	38%	32%	27%	23%	20%	17%	14%	12%	10%	9%
Всего выручки от обычных клиентов, млн USD	42	63	98	135	180	232	290	354	421	491	562	632	701
Темпы роста, %		50%	55%	38%	33%	29%	25%	22%	19%	17%	14%	13%	11%
Всего выручка, млн USD	68	104	155	212	280	357	442	533	628	725	822	918	1 010
Темпы роста, %		53%	50%	37%	32%	28%	24%	21%	18%	15%	13%	12%	10%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК "Фридом Финанс"

График 1. Прогноз темпов роста Sumo Logic

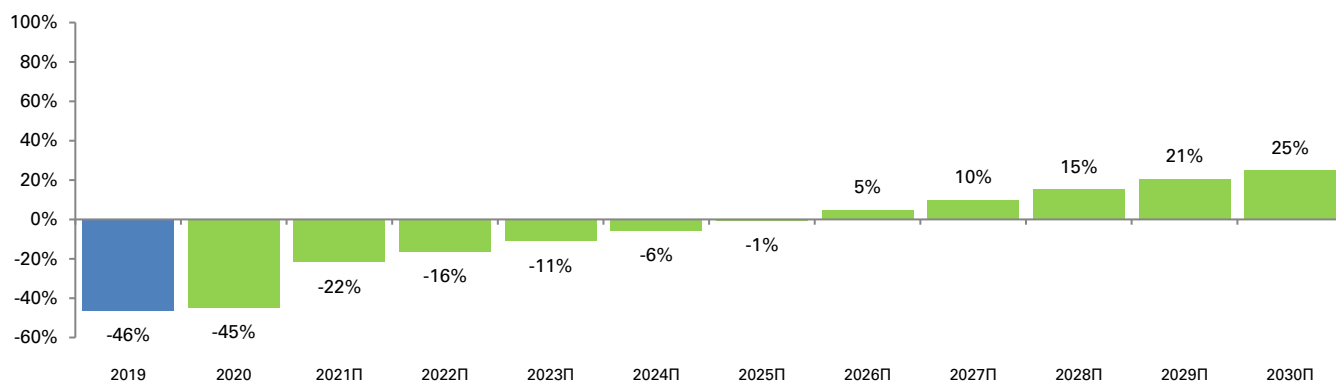


Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК "Фридом Финанс"

2. Рост показателей маржи до среднеотраслевых значений в 26%.

В 2020 ФГ показатели EBIT-маржи были равны -60%, после корректировок показатели маржи стали равны -44,9% (в последнем квартале показатели маржи были равны -23,65%). Мы сделали консервативный прогноз маржи и приравняли к среднеотраслевым значениям в 26%. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет снизятся с 8,9% до среднеотраслевых в 4%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$332 млн.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК "Фридом Финанс"

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравняли к затратам на капитал в 5,6%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 53% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (-\$27 млн) и зрелого (\$2,475 млрд) периода, составит \$2,528 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в \$31 млн, наличность на счетах в \$98 млн, поступления от IPO в \$152 млн и стоимость опционов в \$0,3 млн, собственный капитал Sumo Logic можно оценить в \$2,747 млрд.

Учитывая 98,68 млн акций после IPO, целевая цена на 1 акцию равна \$27,2. Потенциал к верхней границе IPO в \$21 составляет 30%.

Иллюстрация 7. Модель оценки Sumo Logic методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	зрелый
темпы роста выручки, %	53%	50%	37%	32%	28%	24%	21%	18%	15%	13%	12%	10%	3,0%
(+) Выручка	104	155	212	280	357	442	533	628	725	822	918	1 010	1 040
(х) Операционная маржа	-46%	-45%	-22%	-16%	-11%	-6%	-1%	5%	10%	15%	21%	25%	26%
(=) EBIT	-48	-70	-46	-46	-40	-26	-3	30	73	126	189	252	275
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на EBIT	0	0	0	0	0	0	0	0	0	25	38	50	55
(=) NOPLAT	-48	-70	-46	-46	-40	-26	-3	30	73	101	151	202	220
(-) чистые реинвестиции	34	14	18	22	27	31	34	38	40	41	41	40	117
(=) FCFE	(82)	(83)	(64)	(68)	(66)	(57)	(38)	(8)	33	60	110	162	103
FCFE маржа, %		-53,8%	-30,2%	-24,4%	-18,6%	-12,8%	-7,0%	-1,3%	4,5%	7,3%	12,0%	16,0%	
(х) фактор дисконтирования			0,95x	0,91x	0,87x	0,83x	0,78x	0,75x	0,71x	0,67x	0,64x	0,64x	
PV FCFE			(61)	(62)	(58)	(47)	(29)	(6)	23	40	70	103	
Терминальная стоимость													3 895
PV Терминальной стоимости													2 475
Имплицированные переменные модели		2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	
Выручка/капитал, х		3,37x	3,32x	3,25x	3,17x	3,08x	3,00x	2,92x	2,84x	2,78x	2,72x	3,00x	
Инвестированный капитал		46	64	86	113	144	178	216	255	296	338	337	
Чистое реинвестирование, %		-20%	-39%	-48%	-67%	-119%	-1120%	127%	55%	41%	27%	20%	53%
Реинвестирование к выручке, %		8,9%	8,4%	7,9%	7,5%	7,0%	6,5%	6,0%	5,5%	5,0%	4,5%	4,0%	
ROIC, %		-151%	-72%	-53%	-35%	-18%	-2%	14%	28%	34%	45%	60%	5,6%
Маржа NOPLAT, %		-45%	-22%	-16%	-11%	-6%	-1%	5%	10%	12%	16%	20%	
Расчет WACC		2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П		
Безрисковая ставка		0,70%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	
Бета послерыноговая		0,81	0,83	0,84	0,86	0,88	0,90	0,92	0,94	0,96	0,96	1,00	
Премия за риск инвестирования		5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	
Стоимость собственного капитала		4,7%	4,8%	4,9%	5,0%	5,1%	5,2%	5,3%	5,4%	5,5%	5,7%		
Ставка долга, до налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
Ставка долга, после налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
СК/Стоимость компании		99%	99%	99%	99%	99%	99%	99%	99%	99%	99%	99%	
Долг/Стоимость компании		1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	
Средневзвешенная стоимость капитала		4,7%	4,8%	4,9%	5,0%	5,1%	5,2%	5,3%	5,4%	5,4%	5,6%		
Кумулятивная стоимость капитала		1,0x	1,0x	0,9x	0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,7x	0,7x	0,6x	
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогнозируемом периоде													(27)
(+) Стоимость в терминальном периоде													2 475
(х) Коэффициент на дату оценки													1,03x
(=) EV													2 528
(-) Долг (вкл. операционную аренду)													31
(+) Наличность													98
(+) Поступления от IPO													152
(-) Стоимость выпущенных опционов													0
(=) Оценка собственного капитала													2 747
Рыночная капитализация													2 072
Целевая цена на акцию, USD													27,2
Максимум диапазона на IPO, USD													21
Потенциал роста, %													30%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК "Фридом Финанс"

Риски: сотрудники, клиенты в платформе и конкуренция

Сотрудники. Если компания не сможет привлекать высококвалифицированных сотрудников или удерживать ключевых руководителей, это может привести к оттоку клиентов и снижению выручки.

Зависимость от крупных клиентов. Если компания не сможет удержать или увеличивать количество крупных клиентов, это может сказаться на дальнейшем росте выручки.

Конкуренция. Компания сталкивается с конкуренцией на рынке, среди конкурентов компании числятся Splunk, Elastic, Amazon Web Services, Microsoft Azure, Google Cloud Platform.

Дисклеймер

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
генеральный директор,
главный инвестиционный стратег

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
директор департамента
корпоративных финансов
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов
Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис

Москва

☎ +7 (495) 783-91-73

123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, 15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити
(м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы

Архангельск

☎ +7 (8182) 457-770
пл. Ленина, 4, 1 этаж
arhangelsk@ffin.ru

Барнаул

☎ +7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, 26
barناول@ffin.ru

Владивосток

☎ +7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, 28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград

☎ +7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, 35
volgograd@ffin.ru

Воронеж

☎ +7 (473) 205-94-00
ул. Карла Маркса, 67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург

☎ +7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, 61
☎ +7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
yekaterinburg@ffin.ru

Иркутск

☎ +7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, 2
(вход с ул. Карла Маркса)
irkutsk@ffin.ru

Казань

☎ +7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, 15
kazan@ffin.ru

Калининград

☎ +7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, 10
БЦ «Кловвер», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово

☎ +7 (3842) 45-77-75
пр-т Октябрьский, 2 Б
БЦ «Маяк Плаза», офис 910
kemerovo@ffin.ru

Краснодар

☎ +7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, 39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск

☎ +7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, 26
krasnoyarsk@ffin.ru

Липецк

☎ +7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, 33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны

☎ +7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфана, д. 26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород

☎ +7 (831) 261-30-92
ул. Короленко, 29, офис 414
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк

☎ +7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, 1, корп. 2,
офис 103/3
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск

☎ +7 (383) 377-71-05
ул. Советская, 37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск

☎ +7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, 14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Оренбург

☎ +7 (3532) 48-66-08
ул. Чкалова, 70/2
orenburg@ffin.ru

Пермь

☎ +7 (342) 255-46-65
ул. Екатерининская, 120
perm@ffin.ru

Ростов-на-Дону

☎ +7 (863) 308-24-54
Буденновский пр-т, 62/2
БЦ «Гедон»
rostovnadonu@ffin.ru

Самара

☎ +7 (846) 229-50-93
ул. Молодогвардейская, 204
4 этаж
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург

☎ +7 (812) 313-43-44
Басков переулок, 2, стр. 1
spb@ffin.ru

Сочи

☎ +7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, 2
sochi@ffin.ru

Саратов

☎ +7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И.,
28/34
saratov@ffin.ru

Ставрополь

☎ +7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, 219,
(Бизнес-центр)
3 этаж, офис 277,
stavropol@ffin.ru

Тольятти

☎ +7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, 8
ДЦ PLAZA, офис 909
tollyatti@ffin.ru

Тюмень

☎ +7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, 10,
офис 112
tyumen@ffin.ru

Уфа

☎ +7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, 20
ufa@ffin.ru

Челябинск

☎ +7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, 5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец

☎ +7 (8202) 49-02-86
ул. Ленина, 54 Г
cherepovets@ffin.ru

Ярославль

☎ +7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, 34, 1 этаж,
центральный вход,
левая секция
yarslavl@ffin.ru